

【主催】井原商工会議所 人材育成交流会

ド ラ ッ カ ー セ ミ ナ ー の ご 案 内

実践するドラッカー「事業編」前編

顧客視点の戦略

【日時】令和7年7月23日(水)
18時30分～20時30分

【会場】井原市地場産業振興
センター3階会議室



講師

Dサポート株式会社 代表取締役
清水 祥行 氏

☆中小企業診断士 「ドラッカーを
読んだら会社が変わった! (日経BP
社刊)」

1968年、兵庫県西宮市生まれ。
1992年、同志社大学工学部機械工学
科卒。1996年、『実践するドラッ
カー』シリーズの佐藤等氏(現:ドラ
ッカー学会共同代表理事)との出逢
いから、同氏とともに経営コンサル
事業を立ち上げ、経営指導業務、社
員研修、会員制勉強会などに従事。

講演内容

顧客視点の戦略で事業は生まれ変わる

- ・その顧客、本当に“顧客”ですか?
- ・“誰のために、何をするのか”が曖昧なまま、
走っていませんか?
- ・あなたの事業は、顧客にとって“必要”ですか?

費用

※当日ご持参ください。

井原商工会議所会員
それ以外の方

無料
1,000円

申込

QRコードを読み込み、必要事項を
記載の上、お申し込みください。

お問い合わせ

井原商工会議所 TEL62-0420

